

HEAD OF SALES – NORIDANE NORWAY

Vil du lede salg i et internasjonalt selskap med korte beslutningsveier og store ambisjoner?

Hos NoriDane får du ansvar for både team og nøkkelkunder – og en nøkkelrolle i samarbeidet med vår eier og største partner, Nortura.

ROLLE OG ANSVARSOMRÅDER

Som Head of Sales tilbyr vi deg en nøkkelrolle i et selskap i vekst, med korte beslutningsveier og et marked fullt av muligheter. Du får ansvaret for å drive og utvikle NoriDane Norges salgsaktiviteter og retning, og vil lede og utvikle et talentfullt salgsteam på fire personer.

I rollen har du også ansvar for utvalgte nøkkelkunder og strategiske partnerskap, og du samarbeider tett med innkjøps- og importteamet for å sikre helhetlige løsninger som skaper verdi for kundene. Som leder blir du samtidig en viktig rollemodell for NoriDanes We-Culture, hvor energi, samarbeid og relasjoner står i sentrum.

Dine hovedoppgaver vil blant annet være å:

- Utarbeide og følge opp salgsplaner og resultatmål
- Ledet og utvikle et salgsteam på fire personer
- Ha ansvar for utvalgte nøkkelkunder innen Horeca og industri
- Sikre tett samarbeid med innkjøp/import for å optimalisere leveranser og tilbud
- Følge markedstrender og identifisere nye forretningsmuligheter
- Bidra til kultur, energi og lagfølelse i salgsteamet

DIN PROFIL

Vi ser etter en leder som inspirerer gjennom tillit og tydelighet – en som støtter, utfordrer og gir teamet energi til å lykkes. Du er inkluderende, en god lytter og nysgjerrig, og du gir rom for at teamet kan ha autonomi i sitt daglige arbeid.

For å lykkes i rollen tror vi at du:

- Har erfaring med å lede salgsteam – gjerne fra kjøtt, handel eller matvarebransjen
- Har personlighet og glød som smitter over på både kunder og kollegaer
- Kombinerer operativt salg med et strategisk blikk
- Har erfaring fra Horeca eller matindustri – eller evner å raskt sette deg inn i det
- Er resultatorientert, relasjonssterk og får ting til å skje
- Tar beslutninger basert på en god balanse mellom erfaring, data, analyser og trender
- Behersker engelsk godt, både skriftlig og muntlig

OM NORIDANE

Er du klar til å gjøre en forskjell? Hos NoriDane blir du en del av et team med engasjerte og målrettede kolleger – og en del av et voksende internasjonalt nettverk. Vi handler med kjøttprodukter av høy kvalitet, fisk og sjømat, egg og tørrvarer som oppfyller de strengeste veterinære standardene.

Med over 100 dedikerte kolleger fordelt på Danmark, Norge, Polen, Spania, Brasil, Kroatia, Tyrkia, Vietnam, Serbia, Nord-Makedonia og Mexico, former vi fremtiden for den globale mathandelen. Vi flytter mer enn 200 000 tonn mat hvert år i over 105 land. Vår visjon er å være verdens beste handelsselskap innen mat ved å oppnå bærekraftig vekst gjennom intelligent bruk av ressurser, samtidig som vi bygger en sterk kultur som gir våre medarbeidere mulighet til å nå sitt fulle potensial. Vår misjon er å være det beste bindeleddet mellom importører/distributører og slakterier/utbeningsanlegg ved å tilby markedsinformasjon, produktkunnskap, transport- og logistikk-løsninger og finansiering.

VÅR KULTUR

Du blir en del av et voksende selskap med høyt engasjerte og dynamiske kolleger, alle samlet rundt en sterk verdibasert tilnærming. Hos NoriDane tar vi i bruk Arbinger-prinsippene og integrerer dem i måten vi arbeider, tenker og samhandler på. Vi tror på å gi den enkelte ansvar for sine oppgaver, samtidig som vi fremmer en kultur der feil ses på som verdifulle læringsmuligheter.

Vårt arbeidsmiljø fremmer åpenhet, transparens og kontinuerlig utvikling, og skaper en arbeidsplass som er ambisiøs og lidenskapelig – og samtidig samarbeidsorientert, morsom og støttende. Vi tror på å fremme en sunn balanse mellom jobb og fritid, og tilbyr fleksible arbeidsordninger for å støtte trivselen til vårt team.

VIL DU BLI EN DEL AV TEAMET VÅRT?

Send CV, søknad og annen relevant informasjon til jobs@noridane.com. Vi vurderer søknader fortløpende til stillingen er besatt.

Vi oppmuntrer til et mangfoldig arbeidsmiljø og inviterer alle kvalifiserte kandidater til å søke, uavhengig av alder, kjønn, religion, seksuell orientering, funksjonsnedsettelse, opprinnelsesland eller etnisitet.

Har du spørsmål om stillingen, er du hjertelig velkommen til å kontakte:

Gunn Hege Berg, Managing Director, NoriDane Norge på gh@noridane.com.

Ved å sende inn din søknad samtykker du til at vi behandler dine personopplysninger i samsvar med vår personvernerklæring.