

KEY ACCOUNT MANAGER – NORIDANE NORGE

Er du en relasjonsbygger som liker å skape resultater sammen med kunder og kollegaer?

Hos NoriDane søker vi en Key Account Manager som vil få ansvar for noen av våre største og viktigste kunder innen Horeca og industri.

ROLLE OG ANSVARSOMRÅDER

Som Key Account Manager får du en sentral rolle i et selskap i vekst, med korte beslutningsveier, sterke relasjoner og et marked fullt av muligheter. Du får ansvar for oppfølging og videreutvikling av nøkkelpersoner innen Horeca og industri, og blir en viktig bidragsyter til å styrke våre kunderelasjoner og drive salget fremover. Du vil få stor påvirkning på vår videre vekst i det norske markedet.

Du vil samarbeide tett med både salgs- og innkjøpsteamet for å sikre gode leveranser og helhetlige løsninger som skaper verdi for kundene. Gjennom et bredt ansvarsfelt får du jobbe både kommersielt og relasjonsorientert - og du vil være en nøkkelperson i å bygge langsiktige partnerskap.

Dine ansvarsområder vil blant annet være å:

- Proaktivt identifisere og utvikle nye forretningsmuligheter i markedet
- Skape og videreutvikle sterke relasjoner og være en aktiv sparringspartner for kundene
- Utarbeide og følge opp avtaler i tett samarbeid med kundene
- Følge med på markedsutviklingen og tilpasse salgsarbeidet i takt med nye behov og trender

DIN PROFIL

Hos oss teller personlighet og samarbeidsevne høyt. Vi ser etter deg som evner å bygge tillit og skape sterke relasjoner. Du skaper energi i dialogen med kundene og som samtidig bidrar positivt inn i teamet. Du har passion for salg, og driv for å lykkes sammen med kundene.

For å lykkes i rollen tror vi at du:

- Har erfaring med storkundesalg, gjerne fra storhusholdning eller industri
- Har gode samarbeidsevner og evne til å bygge tillit – både hos kunder og internt i teamet
- Er relasjonssterk, strukturert og trives med å kombinere oppfølging og utvikling
- Har kommersiell teft og evne til å se løsninger som skaper verdi for kunden
- Gjerne har erfaring fra kjøttbransjen (en fordel, men ikke et krav)
- Behersker engelsk godt, både skriftlig og muntlig

OM NORIDANE

Er du klar til å gjøre en forskjell? Hos NoriDane blir du en del av et team med engasjerte og målrettede kolleger – og en del av et voksende internasjonalt nettverk. Vi handler med kjøttprodukter av høy kvalitet, fisk og sjømat, egg og tørrvarer som oppfyller de strengeste veterinære standardene.

Med over 100 dedikerte kolleger fordelt på Danmark, Norge, Polen, Spania, Brasil, Kroatia, Tyrkia, Vietnam, Serbia, Nord-Makedonia og Mexico, former vi fremtiden for den globale mathandelen. Vi flytter mer enn 200 000 tonn mat hvert år i over 105 land. Vår visjon er å være verdens beste handelsselskap innen mat ved å oppnå bærekraftig vekst gjennom intelligent bruk av ressurser, samtidig som vi bygger en sterk kultur som gir våre medarbeidere mulighet til å nå sitt fulle potensial. Vår misjon er å være det beste bindeleddet mellom importører/distributører og slakterier/utbeningsanlegg ved å tilby markedsinformasjon, produktkunnskap, transport- og logistikk-løsninger og finansiering.

VÅR KULTUR

Du blir en del av et voksende selskap med høyt engasjerte og dynamiske kolleger, alle samlet rundt en sterk verdibasert tilnærming. Hos NoriDane tar vi i bruk Arbinger-prinsippene og integrerer dem i måten vi arbeider, tenker og samhandler på. Vi tror på å gi den enkelte ansvar for sine oppgaver, samtidig som vi fremmer en kultur der feil ses på som verdifulle læringsmuligheter.

Vårt arbeidsmiljø fremmer åpenhet, transparens og kontinuerlig utvikling, og skaper en arbeidsplass som er ambisiøs og lidenskapelig – og samtidig samarbeidsorientert, morsom og støttende. Vi tror på å fremme en sunn balanse mellom jobb og fritid, og tilbyr fleksible arbeidsordninger for å støtte trivselen til vårt team.

VIL DU BLI EN DEL AV TEAMET VÅRT?

Send CV, søknad og annen relevant informasjon til jobs@noridane.com. Vi vurderer søknader fortløpende til stillingen er besatt.

Vi oppmuntrer til et mangfoldig arbeidsmiljø og inviterer alle kvalifiserte kandidater til å søke, uavhengig av alder, kjønn, religion, seksuell orientering, funksjonsnedsettelse, opprinnelsesland eller etnisitet.

Har du spørsmål om stillingen, er du hjertelig velkommen til å kontakte:

Gunn Hege Berg, Managing Director, NoriDane Norge på gh@noridane.com.

Ved å sende inn din søknad samtykker du til at vi behandler dine personopplysninger i samsvar med vår personvernerklæring.